

Grupo: 4º ESO EDUFIN - NATURALEZA

Actividad: CRECE CON NOSOTROS: ruta por la naturaleza. Con esta actividad pretendemos reforestar el bosque de Valorio en nuestra ciudad Zamora.

Actividad (5):

CRECE CON NOSOTROS: ruta por la naturaleza. Con esta actividad pretendemos reforestar el bosque de Valorio en nuestra ciudad Zamora.

Propuesta de valor (4):

En qué consiste la actividad (qué vendéis) y público al que va dirigido (quién os va a comprar)

El objetivo de esta actividad es la reforestación activa, cada persona que participe ayudará a combatir la deforestación plantando nuevos árboles y dejando su huella. Durante el recorrido nosotros los alumnos del centro guiaremos una ruta, compartiendo conocimientos sobre la flora local, consejos de cuidado, y guías prácticas para proteger nuestro entorno. Además podrás llevarte un trocito de naturaleza a casa, ya terminada la actividad pondremos en venta plantas en macetas, macetas personalizadas a mano por nosotros los estudiantes del Instituto Claudio Moyano.

Objetivo de la recaudación (11):

Explicad para qué vais a utilizar el dinero ganado con vuestra idea.

Todo el dinero recaudado se invertirá en garantizar el riego y mantenimiento de los ejemplares plantados durante su primer año de vida.

Sector y entorno (3):

Ocio, Naturaleza y artesanía, Patrimonio, Gastronomía. Otros sectores (eco.circular, social, etc.)

El Bosque de Valorio. Es un entorno de fácil acceso. Requiere una gestión constante para preservar su biodiversidad. La actividad se desarrollará principalmente en zonas previamente designadas para la regeneración forestal y el resto de Valorio

¿Cuándo y dónde será la actividad? (2):

¿En qué lugar se desarrolla y cuándo?

Fecha: 18 de abril. Lugar: Punto de encuentro en la entrada principal de Valorio. Horario 10:00 - 10:30: Recepción de participantes y entrega de materiales 10:30 - 11:30: Ruta botánica guiada. 11:30 - 12:45: Actividad central de plantación 12:45 - 13:30: Mercadillo de macetas artesanales y cierre.

Precio de venta al público PVP (7):

El PVP debe ser mayor que la cantidad invertida en los gastos iniciales, para no perder dinero.

1.50 €. Con este precio se paga la entrada al evento ese día. Creemos que es un precio justo para toda la familia. Se planean vender hasta 80 entradas. Pero no podemos olvidar nuestro segundo negocio para una mayor recaudación (venta de macetas personalizadas, artesanía). Esto funciona de la siguiente manera: Hablamos con el Vivero, este nos entrega las plantas con su maceta, pero no las pagamos por adelantado, al final pagamos al Vivero las unidades que hayamos vendido, y las que no, se devuelven al vivero tal cual. Planeamos obtenerlas a un precio original de 2.50 euros máximo, después de ser personalizadas y convertidas en recuerdo por nuestras propias manos, las planeamos vender en un mercadillo solidario con un precio de 3.50 a 4 euros. Nos quedamos con los beneficios, el Vivero gana porque vende unidades extras y los recomendamos al final. En caso de que llegara más gente que árboles disponibles se les cobraría 1 euro, solo la asistencia a la ruta.

Retorno de la inversión (8):

Se suman los gastos iniciales de inversión más la previsión de ventas mínimas para tener beneficios positivos.

Suponiendo que vendemos solo 20 macetas a 4 euros y unas 80 entradas, como escenario posible (puede ser más optimista):
INGRESOS ESPERADOS: 200 euros Costes fijos: $7+10 = 17$ euros Coste Variable unitario: 0.70 euros Costes Variables: $0.70 \times 80 = 56$ euros Costes Fijos 17 Punto muerto = ----- => ----- = 22 PVP - CVu 1.50 - 0.70 Se necesitarán vender un mínimo de 22 entradas para empezar a generar beneficios. BENEFICIOS = Ingresos Totales – Costes Totales $200 - 73 = 127$ euros Se espera una recaudación de 127 euros.

¿Tenéis colaboradores locales que os puedan ayudar?:

Pensad si pueden participar el ayuntamiento o los comercios para que os ayuden con la actividad (productos locales, descuentos, publicidad, etc.)

Ayuntamiento de Zamora Vivero El Tomillo IES Claudio Moyano

Gastos iniciales (6)

Inversión inicial: materiales, recursos, etc. precio de coste y cantidad necesaria

Inversión inicial: La actividad tendrá difusión en la prensa local (gratis gracias al centro educativo) para tener más alcance. Además, se pondrán carteles en los principales parques, calles de la ciudad y algunos en Valorio. Alrededor de unos 10 carteles A4 serán impresos en el centro, a cargo del presupuesto del departamento. En la papelería Franja imprimiremos unos 3 carteles grandes (A3), con un costo de alrededor de 3 –4 euros, y unos 10 - A4 extras, costando alrededor de 2 – 3 euros. Todo a color costaría entre 5 y 7 euros, los colocaríamos nosotros mismos. Las herramientas de plantación se las pediremos prestadas al departamento de mantenimiento del Ayuntamiento de Zamora, ya están acostumbrados a colaborar con centros en Valorio. Coste 0. Para los guantes (por higiene y protección) se dedicarán 10 euros.

Gastos para la puesta en marcha: puesto de venta, carteles, decoraciones, etc.

Los brotes de árboles los obtendríamos idealmente en el Vivero Provincial, por sus precios competitivos. En caso de no ser posible debido a su ubicación, la opción más viable sería “Viveros El Tomillo”, aquí podríamos preguntar si tienen excedentes de años anteriores (para abaratar costes). Los árboles a plantar elegidos serían El Pino Piñonero, esto debido a ser muy resistentes al clima de Zamora y ser los más económicos. De todos modos los costes se mantendrían entre 0,40 – 0,70 euros, planeamos comprar unos 80 árboles. Todo costaría entre 32 y 56 euros. COSTES TOTALES: Se esperan 73 euros

como máximo.